

Vacature: Key Account & Product Manager

Over Damagro en Stamagro

Damagro en Stamagro zijn zusterbedrijven binnen een Belgische biotechgroep die actief is in de valorisatie van pluimvee-eiwitten.

Beide bedrijven delen dezelfde missie: natuurlijke eiwitten omzetten in hoogwaardige, innovatieve toepassingen voor de landbouw en andere sectoren.

Damagro, gevestigd in Dendermonde, is een biotechbedrijf dat zich richt op de agrarische sector.

We ontwikkelen en vermarkten biostimulanten op basis van eiwithydrolysaten die de opname en efficiëntie van voedingsstoffen in planten verbeteren en de stresstolerantie verhogen.

Onze flagship-biostimulant Aphasol is al meerdere jaren succesvol gecommercialiseerd en wordt verdeeld via verschillende distributiepartners in binnen- en buitenland.

Daarnaast ontwikkelen we ook biostimulantproducten en formulaties op maat van de klant, steeds onderbouwd door wetenschappelijk onderzoek en praktijkervaring.

Stamagro, het R&D-platform binnen de groep, focust op innovatie en technologische ontwikkeling.

Het bedrijf ontwikkelt nieuwe verwerkingstechnologieën en toepassingen voor nevenstromen uit de pluimveesector, met een sterke expertise in eiwithydrolyse.

Vanuit zijn onderzoeksbasis vertaalt Stamagro circulaire ideeën naar concrete, wetenschappelijk onderbouwde oplossingen – voor landbouw, materialen, cosmetica en feed.

Samen staan Damagro en Stamagro voor wetenschappelijk onderbouwde innovatie binnen een circulaire biotechnologische context.

Wij koppelen onderzoek en praktijk om natuurlijke grondstoffen maximaal te valoriseren en landbouw duurzamer te maken.

Functieomschrijving

Als Key Account & Product Manager ben je verantwoordelijk voor het commerciële beheer van een aantal belangrijke klanten en voor de verdere ontwikkeling van de productportfolio.

Je combineert commerciële feeling met technisch inzicht en bent de brug tussen de klant, de R&D-afdeling en de productie.

Je staat in voor:

- Het onderhouden en verder uitbouwen van bestaande klantenrelaties;
- Het opvolgen van lopende projecten en productontwikkelingen;
- Het detecteren van nieuwe marktkansen;
- Het coördineren van productintroducties en marktcommunicatie;
- Het ondersteunen van onze internationale groei.

Profiel

- Je beschikt over een masterdiploma (bij voorkeur in bio-ingenieurswetenschappen, biochemie, voeding, landbouw of een verwant domein);
- Je hebt een uitgesproken interesse in biotechnologische toepassingen;
- Ervaring in B2B-key accountmanagement of productmanagement is een plus;
- Je werkt zelfstandig en gestructureerd, met een goed gevoel voor prioriteiten;
- Je communiceert vlot in het Nederlands en Engels (Frans is een pluspunt).

Wij bieden

- Een uitdagende, veelzijdige functie met veel autonomie;
- Een innovatieve werkomgeving waar samenwerking centraal staat;
- Een nauwe link met onderzoek en ontwikkeling;
- Een marktconform loonpakket met extralegale voordelen;
- De kans om mee te bouwen aan een groeiend en toekomstgericht biotechbedrijf.

Praktisch

📍 Locatie: Dendermonde (België)

📅 Voltijdse functie van onbepaalde duur

✉ Sollicitaties en vragen: philip.eeckman@damagro-biotech.com